

**«Бизнес-план организации внебюджетной деятельности в школе.
Тренажерный зал.»**

Красноносеньких А.

Научный руководитель:

Афанасьева Е.В.

МБОУ «Онохойская СОШ №2»

Все современные люди, не только молодые, хотят быть красивыми, стройными, здоровыми. Из года в год молодежь и взрослое поколение устремляет свои взоры в сторону ведения здорового образа жизни. Ходить в тренажерные залы стало модно. **Цель** проекта – создать реальный бизнес-план организации внебюджетной деятельности в школе путем создания тренажерного зала. **Гипотеза:** создание тренажерного зала привлечет дополнительные денежные средства для школы, создаст дополнительные рабочие места, частично решит вопрос с занятостью населения в свободное от работы время. Нашими потенциальными клиентами являются жители поселка Онохой, которые следят за своим здоровьем и своей фигурой, которые готовы находить время для поддержания своего внешнего вида в отличной форме и учащиеся нашей школы. Для открытия этого бизнеса необходим 1 000 000 р

Описание тренажерного зала.

Тренажерный зал будет располагаться в здании спортивного зала школы и все, что будет находиться в спортивном зале будет собственностью школы. Во главе - директор, который руководит всем персоналом. **Актуальность проекта** заключается в том, что школа получит дополнительное спортивное оборудование, учитель физкультуры при необходимости на уроках может использовать тренажерный зал, тем самым прививая интерес учащихся к здоровому образу жизни. Тренажерный зал будет оборудован современными тренажерами и гимнастическими снарядами

Расчеты.

Тренажерный зал будет работать с 17 ч до 21ч с сентября по май, с12ч до 22 ч в летнее время. Час занятий - 100 рублей. Тренажерный зал будет работать без выходных и праздничных дней. Полный день -10 часов в день, неполный день – 4 часа в день. Предполагается, что 1 месяц летом (июнь, 30 дней) тренажерный зал не будет работать, так как будут проводиться ремонтные работы. Таким образом, в году $160+175=335$ рабочих дней, 2300 рабочих часов.

Рассчитываем примерный объем выручки от продаж за год: 2300 рабочих часов *10 человек * 100 рублей = **2 300 000** рублей. Стоимость основных фондов составит **787000**.

Таблица. Определение стоимости основных фондов

| Статьи затрат | Кол-во | Цена изд. | Сумма, руб. |
|---------------------------|--------|-----------|---------------|
| Персональный компьютер | 1 | 30000 | 30000 |
| Принтер | 1 | 9000 | 9000 |
| Встроенный вес | 2 | 65000 | 130000 |
| Скамья | 10 | 2000 | 20000 |
| Велотренажер | 5 | 15000 | 75000 |
| Тренажер «гребля» | 4 | 10000 | 40000 |
| Беговая дорожка | 7 | 35000 | 245000 |
| Свободный вес | 2 | 50000 | 100000 |
| Тренажер малый | 6 | 1500 | 9000 |
| Шведская стенка | 6 | 2000 | 12000 |
| Шкафчики для одежды | 35 | 1000 | 35000 |
| Гимнастический ролик+ мяч | 20 | 800 | 16000 |
| Грифы | 10 | 2200 | 22000 |
| Блин 2, 5 кг | 10 | 300 | 3000 |
| Блин 5кг | 20 | 700 | 14000 |
| Блин 10 кг | 10 | 1000 | 10000 |
| Телевизор | 1 | 17000 | 17000 |
| ИТОГО: | | | 787000 |

Включая хозяйственные нужды общая сумма инвестиций составит: $787000 + 78700 + 78700 + 15\,000 + 15\,000 = 974\,400$ (руб.)

Таблица. Расчет средств на оплату труда

| Должность | Кол-во человек | Форма оплаты | Оклад | ФОТ в месяц |
|------------------------------------|----------------|--------------|-------|-------------|
| Заработная плата работников | | | | |
| Директор | 1 | повременная | 18000 | 18000 |
| Администратор | 1 | повременная | 15000 | 15000 |
| Инструктор | 2 | повременная | 10000 | 20000 |
| Уборщица | 2 | повременная | 5000 | 10000 |
| Итого | 6 | | | 63000 |

Следовательно, плановый ФОТ составит 53000 в месяц с сентября по май и 63 000 в месяц летом. Итого ФОТ за год $53000 * 10 + 63\,000 * 2 = 530\,000 + 126\,000 = 656\,000$ руб.

После первого года работы тренажерного зала все вложения окупятся, более того мы получим прибыль. Прибыль составляет $2\,300\,000 - 1\,839\,512 = 460\,488$ руб в год, $460\,488 : 12 = 38\,333$ руб в месяц

Чтобы бизнес план полностью себя оправдал после первого года работы необходимо, чтобы стоимость абонемента была не ниже 80 руб за 1 час. Все последующие годы себестоимость 1 часа работы тренажерного зала будет составлять $(1\,839\,512 - 787\,000) : 2300 : 10 \approx 46$ руб в час

Вывод. Бизнес-план экономически эффективен, так как он позволит оснастить школу новым оборудованием и дает возможность дальнейшему развитию школы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бизнес-план. Методические материалы. Под ред. Н.А.Колесниковой, А.Д.Миронова.- М.: Финансы и статистика, 2002.
2. Ронда Абрамс. Бизнес-план за один день.- М.: ПИТЕР,2009.
3. Экономический атлас организации (предприятия): Учеб. пособие. Под ред. Позднякова В.Я., Прудникова В.М. – М.: ИНФРА-М, 2008.(100 лет РЭА им. Г.В. Плеханова).